

CAR



АВТО НА ВИПЛАТ

ПРЕЗЕНТАЦІЯ ПРОЕКТУ

ІНВЕСТУЄМО У ЛЮДЕЙ РАЗОМ



ЧОМУ САМЕ АВТО НА ВИПЛАТ?

Людська природа така, що ми більше цінуємо і бережемо те, що нам належить чи належатиме у майбутньому. Мій досвід співпраці з водіями (більше 15 років) якраз це і підтверджує.

Я практикував різні формати співпраці з водіями – надавав транспорт в оренду, працевлаштовував на зарплату. Але найефективнішим способом виявився варіант надання авто з можливістю подальшого викупу, тому згодом я повністю відмовився від оренди та працевлаштування.

Цінність такого співробітництва для водія – в тому, що згодом він стає власником авто. Всі питання щодо ремонту, обслуговування та інше ми беремо на себе.

МІСІЯ, ЦІЛЬ, ПОРТРЕТ НАШОГО КЛІЄНТА

МІСІЯ

Допомогти якнайбільшій кількості людей сісти за кермо власного авто.

МЕТА

Створити цілісну систему (персонал, ІТ-рішення, система комунікації та мотивації як усередині компанії, так і з зовнішніми джерелами), за допомогою якої ми зможемо ефективніше реалізовувати свою місію.

ПОРТРЕТ КЛІЄНТА

Людина, яка використовує авто як інструмент для заробітку грошей або у своєму бізнесі для збільшення ефективності бізнесу та зростання.





ЮРІЙ ШЕВЧЕНКО

Народився 1977 року у Харківській області, одружений, маю 2 доньок.

Навчався у Київському національному економічному університеті, після закінчення якого лишився у Києві. Автобізнесом почав займатися з 2006 року. Працював також у банку – начальником департаменту кредитування VIP-клієнтів, у торговій компанії (експорт зерна) – фінансовим директором, комерційним директором.

Із 2012 року зосередив свої сили виключно на розвиток власного бізнесу.

У активному бізнесі 13 років. Але свої гроші я почав заробляти з далекого 1996 року, ще на 2 курсі університету.



ПРО КОМПАНІЮ

Компанія CAR id була мною створена в 2015 році, а у 2019 році ми почали залучати інвестиції у наш проект «Авто на виплату».

Кожного року, за винятком 2022 року, компанія стабільно зростає у середньому на 30-40%. Наразі ми маємо 2 офіси у Києві, офіси у Львові, Одесі, Харкові.

Маємо 2 власні СТО та велику мережу партнерських СТО по всій території України. Займаємося імпортом авто із Кореї, США та Європи.

Кількість поточних авто, які знаходяться у лізингу – біля 450 авто. З 2023 року поновили залучення нових інвестицій. Станом на травень 2023 року ми вийшли на показники грудня 2021 року по кількості укладених угод на місяць.

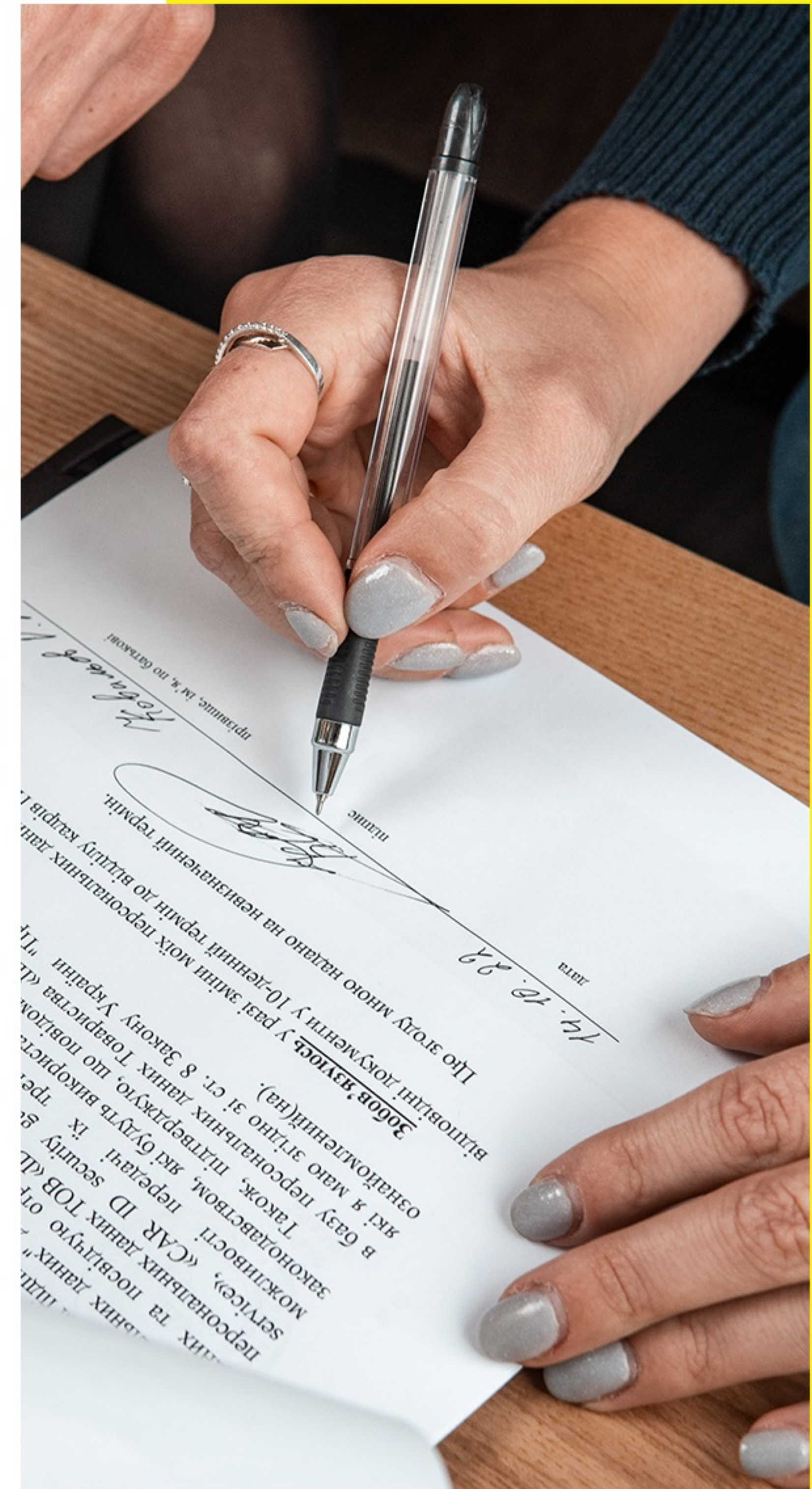
В даний час розширюємо потужність власних СТО, відновили імпорт авто із Кореї, розширюємо географію присутності в Україні.

ПОТОЧНА СИТУАЦІЯ

З кожним місяцем попит на лізинг авто стабільно зростає. У середньому зараз ми оформляємо 6-8 автомобілів на тиждень. Задача – довести цей показник до 12-15 автомобілів до кінця 2024 року. Відновили імпорт авто з Кореї та США. Відновили залучення нових інвестицій. Розширюємо географію присутності для наших клієнтів.

Пишаємося тим, що багато водіїв приходить за «сарафаним радіо» (близько 50%). Після викупу водії не губляться з уваги. Більшість (80-85%) продовжує і надалі обслуговувати авто на нашому сервісі, а також згодом звертається за послугою «авто на виплату».

Наразі інвестори вклали гроші у понад 220 авто.





УМОВИ ДЛЯ ІНВЕСТОРІВ

Інвестиції в автобізнес – купівля та реєстрація автомобіля на ім'я інвестора з подальшим продажем авто на виплату. Інвестиційних дохід – 16% річних.

Якщо інвестор інвестує 30 000 дол і більше – інвестиційних **дохід складає 18%**. Інвестором у компанії може бути, як фізична, так і юридична особа.

Інвестиції можуть бути трьох видів:

- грошові кошти, які будуть інвестовані в автомобіль (авто реєструється на інвестора), який далі оформлюється на виплату;
- автомобіль інвестора, що може бути привабливим для оформлення як авто на виплату;
- інвестиція у авто із Кореї (мінімальна інвестиція – від 3000 дол).

РОЗРАХУНОК ІНВЕСТИЦІЙНИХ ПЛАТЕЖІВ

Дата	Інвестиція 10 000 дол	Інвестиція 30 000 дол	Примітка
01.09.23	-10 000 дол	-30 000 дол	Оформлення інвестиції
01-10.10.23	133,33 дол.	450 дол.	Виплата відсотків за вересень 2023
1-10 число кожного місяця з листопада 2023 р. по серпень 2024 р.	1 466,63 дол.	4 950 дол.	Виплата відсотків за жовтень 23 р. - серпень 24 р.
01.09.24	5 000 дол.	15 000 дол.	Повернення 50% інвестиції
1-10 число кожного місяця з жовтня 2024р. по лютий 2025 р.	400 дол.	1 350 дол.	Виплата відсотків з вересня 24 р. по лютий 25 р.
01.03.25 р.	2500 дол.	7 500 дол.	Повернення 25% інвестиції
1-10 число кожного місяця з березня 2025 р. по серпень 2025 р.	200 дол.	675 дол.	Виплата відсотків з березня 2024 р. по серпень 2025 р.
01.09.25 р.	2500 дол.	7 500 дол.	Повернення 25% інвестиції
РАЗОМ	12 200 дол.	37 425 дол.	



При інвестиції авто з Кореї **початкова сума інвестиції – \$3000.**

При цьому графік подальших інвестиційних платежів розподіляється наступним чином:

01.09.23 – \$4000 – оплата авто у Кореї на аукціоні

01.11.23 – \$1500 – доставка авто до України

20.11.23 – \$2200 – сплата митних платежів

РАЗОМ: \$7700

Дохід інвестора – 5% від суми інвестицій. У наведеному прикладі дохід інвестора складає – \$385.

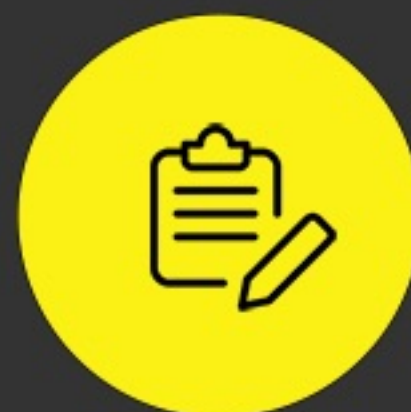
Потім авто реєструється на інвестора і в подальшому нараховується інвестиційних дохід, як на інвестицію в авто.

ЯК ОФОРМЛЯЄТЬСЯ ІНВЕСТИЦІЯ?

Якщо інвестиція відповідає вартості автомобіля, то машина реєструється на інвестора, з яким укладається договір. Прописуються графік погашення %, графік погашення тіла інвестиції, обов'язки сторін. Інвестор зобов'язується після виплати інвестицій виписати генеральну довіреність чи зняти автомобіль з обліку. Якщо інвестиція менша за вартість авто, я можу прийняти інвестицію під свою особисту гарантію (розписка).



Реєстрація автомобіля
на інвестора



Підписання договору



Зняття з обліку або
виписати генеральну
довіреність після
виплати інвестицій



Графік виплат

Виплата відсотків – щомісяця. Погашення тіла інвестиції – 50% – після 1 року, 25% – після 1,5 роки, 25% – після закінчення договору інвестування.

Який термін інвестиції?

Переважно йдеться про 2 роки. Є варіанти купівлі авто на виплат на 1 рік, 1,5 роки, 2,5 роки. Але більшість – це саме 2 роки.

Можливість достроково (до моменту закінчення договору) забрати інвестицію є. Але відсотки при цьому не нараховуються та стягується дисконт 10% від суми інвестиції.

Що відбувається, якщо людина перестає платити за авто чи зникає?

У такому випадку авто забирається у водія. Застава та здійснені платежі не повертаються. 98% авто далі йдуть на продаж. Повернень авто зараз у середньому 3%. У жодному разі ці ризики не лягають на інвестора – ми беремо їх на себе.



Гарантії

Гарантія полягає в тому, що авто реєструється на інвестора. Авто страхується за програмою КАСКО та ЦВ.



Ризики

Звичайно, як і в будь-якому бізнесі, у нашому теж є ризики. Але реєстрація авто на інвестора, страховка авто КАСКО, щотижневі огляди, GPS-відстеження, людське ставлення до водія, прозорі, чітко прописані та проговорені правила вирішують практично будь-яку проблему. Максимальний ризик інвестора – недоотримати прибуток у разі серйозного ДТП чи дострокового викупу авто водієм.



Хто платить за обслуговування авто, МРЕВ та страхування?

Водій щотижня сплачує 700-1300 грн у фонд ТО та ремонтів авто. Реєстрація у МРЕО, страхування авто КАСКО та ЦВ – сплачує компанія.



УГОДА З КЛІЄНТОМ ВІДБУВАЄТЬСЯ У НАСТУПНІ ЕТАПИ

1

Запит клієнта

1. Від потенційного клієнта надходить запит. Після співбесіди з ним ми з'ясовуємо його життєву ситуацію: де працює, живе, скільки заробляє, графік роботи, перевіряємо документи, номери телефонів, з'ясовуємо побажання до майбутнього автомобіля. Так би мовити, проводимо його психологічну та соціальну перевірку.
2. Заповнюємо анкету, виїжджаємо на місце проживання водія. Пропонуємо варіанти подальшої співпраці, розповідаємо про всі умови та зобов'язання.
3. Наша умова співпраці – це наявність початкового внеску, що становить не менше 10000 грн. Це важливий визначальний критерій, який дає розуміння того, що людина мотивована, має навичку заробляння грошей і гарантовано завершить розпочату справу. Якщо клієнт не може зібрати суму початкового внеску, я або показую, як це можна зробити, або наші переговори щодо подальшої співпраці на цьому закінчуються.

2

Вибір авто

Етап пошуку відповідного автомобіля приблизно займає 2-7 днів. Авто можна вибрати або з нашого парку, знайти самостійно або замовити у нас послугу пошуку та підбору авто. Технічний стан машини перевіряється на наших СТО.

3

Купівля авто

Після вибору авто інвестор особисто чи його представник (за дорученням від інвестора, можливо – наш співробітник) ставить авто на облік. На цьому етапі відбувається розрахунок із продавцем авто.

4

Оформлення

Після купівлі авто на нього ставиться трекер GPS-відстеження, робиться дублікат ключа (за потреби), підписується основний договір із водієм та договір страхування ГО та КАСКО. Тиснемо руки, ще раз нагадуємо про відповідальність (вручаємо пам'ятку водію) і перспективи, що відкриваються за умови виконання взятих зобов'язань. І починаємо працювати! Водій вносить платежі щотижня, ми щотижня оглядаємо авто.

Регламентні роботи проводяться на нашому СТО (заміна мастил, ременів, рідин). На запит інвестора надаємо фото автомобіля, картку обслуговування. Після закінчення терміну викупу – за бажанням інвестора – або авто знімається з обліку, або виписується генеральне доручення.

ВИТРАТИ

Витрати інвестора

- оформлення нотаріального доручення на право представлення інтересів (без права розпорядження);
- власне сама інвестиція.

Витрати водія

- реєстрація авто у МРЕВ
- страховки КАСКО, ЦВ
- обслуговування авто





ЧОМУ ЦЕ ПРАЦЮВАТИМЕ І ПРИНОСИТИМЕ ПРИБУТОК?

Усім відомо, що зараз ринок банківського кредитування перебуває практично у стані колапсу. Банки не вміють як слід працювати з такими позичальниками. Навіть коли вони активно кредитували, я не скаржився на відсутність клієнтів. Адже банки часто пропонували нереальні для виконання умови. За моїми спостереженнями, обсяг цього ринку дуже великий. У самому лише Києві щонайменше 20 тисяч таксистів.

Середня вартість авто – \$9000. В даний час компанія CAR id працює в Києві, Одесі, Харкові, Львові, Тернополі та Вінниці. Але ми знаємо, що наші послуги користуються попитом і в інших регіонах України. Ми поставили собі амбітне завдання – відкрити філії нашої компанії по всій Україні.

Давайте разом робити людей щасливішими!

ПОДАЛЬШІ ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ

Цей бізнес має гарний впевнений потенціал, основними напрямками розвитку можуть бути такі:

- ✔ Розширення кола клієнтів (не лише водії таксі, а й ті, хто шукає авто для особистого користування, регулярних вантажоперевезень тощо);
- ✔ Підвищення класу автомобілів для кредитування – для більш вимогливих клієнтів;
- ✔ Оформлення угод як із фізичними особами, а так і з юридичними (з урахуванням усіх вимог чинного законодавства);
- ✔ Розширений спектр консультаційних послуг (страхування, ремонт, підбір моделі тощо);
- ✔ Створення доступності у підвищеному класі автомобіля для ширшого кола споживачів.

ЗМІ ПРО CAR ID

Бонус от Минфина **Минфин** українська

Валюта Депозиты Кредиты Банки Страхование Недвижимость Телеком Индексы

Спецпроект

Топ-10 надежных легковых автомобилей с пробегом до \$11000



<https://new.minfin.com.ua/id-finance/top10-nadezhnyh-legkovyh-avto>



ДОХОД 25% В USD

АВТО ПОД ВЫКУП

<https://www.youtube.com/watch?v=zG3JoJkzZM>



Юрій Шевченко
Засновник "ID Finance",
приватний інвестор

Інвестиції в таксі

<https://www.youtube.com/watch?v=y6Jgr4UCmRE>



ЗМІ ПРО CAR ID

TCH УСІ ПУБЛІКАЦІЇ КРАЩЕ З YOUTUBE ЕКСКЛЮЗИВ TCH УКРАЇНА ПОЛІТИКА ВІЙНА ГЛАМУР ПРОСПОРТ ЛЕ,
ПОРАДИ АВТОМОБІЛІСТАМ АВАРІЇ ПРЕЗЕНТАЦІЇ ЕЛЕКТРОКАРИ ЄВРОБЛЯХИ АВАРІЇ ТА ДТП ТЕСТ-ДРАЙВИ ОГЛЯДИ ВІДЕО

TCH > Авто > Новини

Отримати авто разом з CAR id простіше, ніж ви думаєте Новини компаній

16:16, 17.08.23 792 4 хв

Поділитись: [f](#) [t](#) [w](#) [v](#)



<https://tsn.ua/auto/news/otrimati-avto-razom-z-car-id-prostishe-nizh-vi-dumayete-23916>



<https://www.youtube.com/watch?v=VtR0KCE5qFg>



<https://www.youtube.com/watch?v=GKESnAuwoTk>



НАШІ КОНТАКТИ

📍 м. Київ, вул. Сергія Колоса, 2

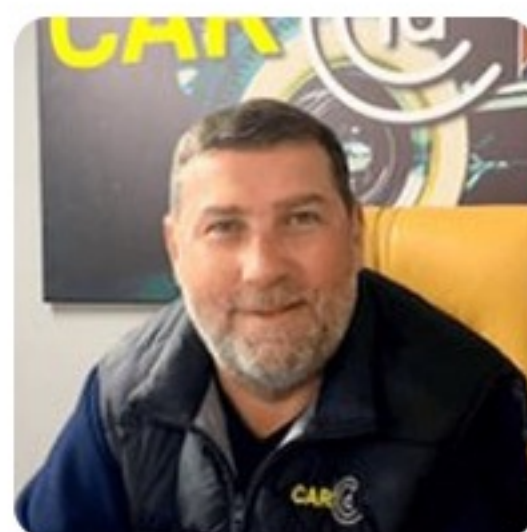
☎ +38 (067) 788 7772
+38 (093) 788 7773

🌐 www.carid-hub.com.ua



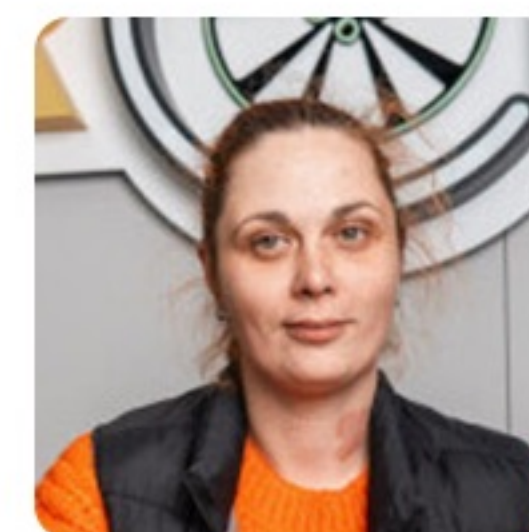
**Петро
Уніят**

керуючий
львівської філії



**Василь
Богославцев**

керуючий
одеською філією



**Яна
Тимотієвич**

операційний директор
київського офісу



ДЯКУЄМО ЗА УВАГУ